

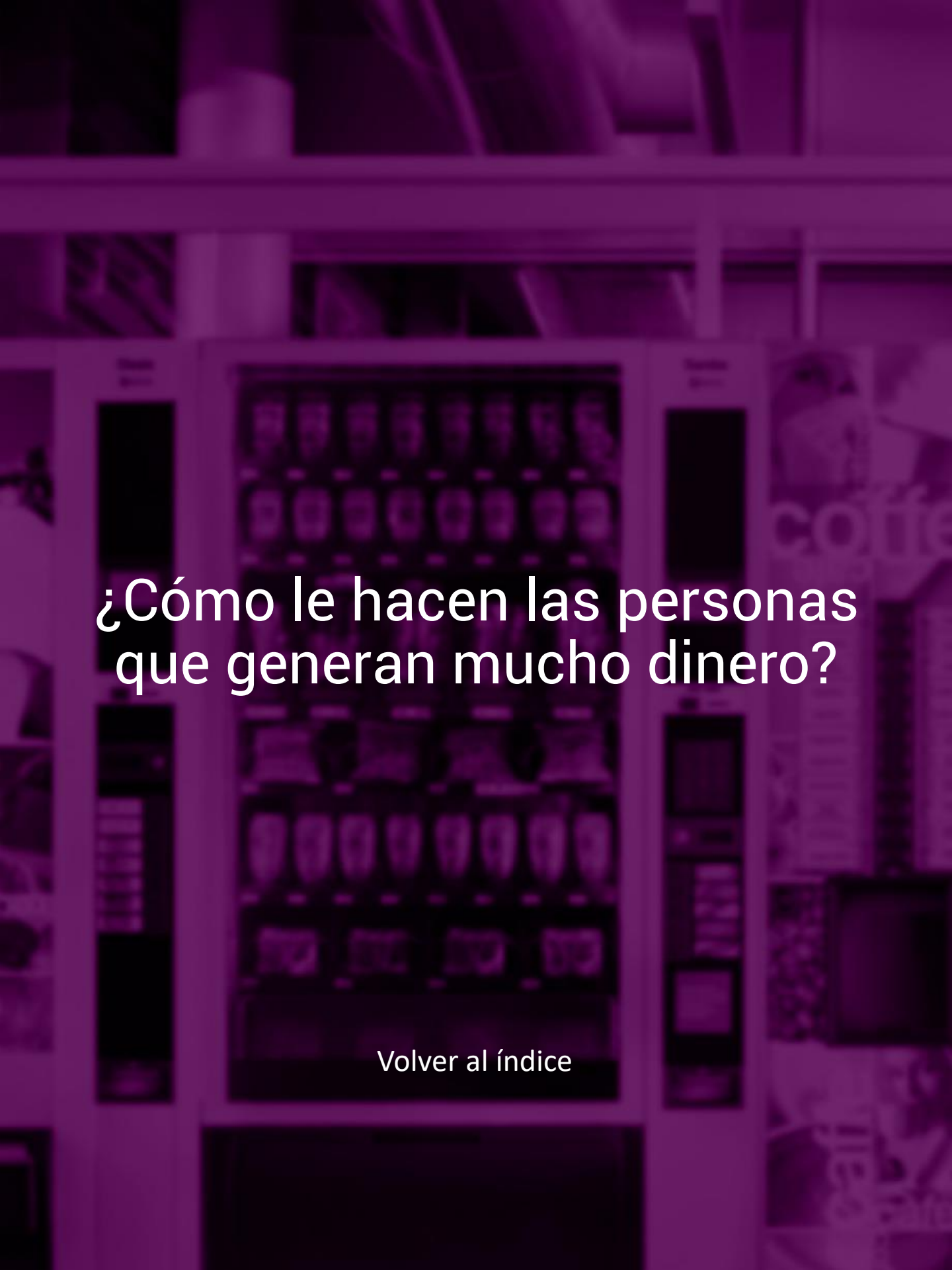


MÁQUINAS VENDING:

Un Negocio que te exige poco y te da mucho

ÍNDICE

¿Cómo le hacen las personas que generan mucho dinero?.....	3
Los ingresos pasivos: la clave para asegurar tu futuro.....	8
¿Trabajas mucho y ganas siempre lo mismo?.....	12
¡Estás perdiendo dinero!.....	17
Tú podrías estar ganando mucho más.....	21
¡Sin miedo!, tú también puedes ser inversionista.....	25
Empieza tu negocio en un giro que ha tenido éxito por años.....	29
¿Cuánto dinero gana una persona que invierte en máquinas vending?.....	33
Viaja, relájate e invierte en un negocio que exige poco y da mucho.....	37
Con Grupo Biz, tendrás la máquina y la asesoría para tu negocio.....	41

A background image of a vending machine with a purple overlay. The machine has multiple rows of buttons and coin slots. The text is centered over the machine.

¿Cómo le hacen las personas
que generan mucho dinero?

[Volver al índice](#)

¿Cómo le hacen las personas que generan mucho dinero?

¿Conoces a alguna persona que, constantemente, publica fotografías o relata sus experiencias de vacaciones, compras, reuniones y comidas en restaurantes sofisticados? Seguro pensaste en alguien al leer la descripción.

¿A qué se dedica? Esta pregunta es clave, ya que como si se tratara de una ecuación sin solución, normalmente quienes trabajan muchas horas tienen poco tiempo para disfrutar sus ganancias, y quienes están desocupados no ven mucho dinero a la vuelta de la quincena.

Pero entonces, ¿Cómo le hacen quienes no dependen económicamente de alguien más y tienen la autonomía para decidir qué hacer con su tiempo, y sobre todo, el dinero para llevar a cabo sus planes?



Aunque con un trasfondo complejo, la respuesta es simple: el emprendimiento.

Cuando escuchamos que alguien 'va a emprender', nos imaginamos que para hacerlo tuvo que reunir una exorbitante suma de dinero, alquilar una oficina y hacer grandes esfuerzos de mercadotecnia para darse a conocer.

Sin embargo, cuando de aprovechar al máximo nuestros talentos y buscar fuentes de ingresos autónomas se trata, todos podemos ser emprendedores.

Para lograr la independencia financiera sin sacrificar el tiempo que le dedicas a tu familia, pareja y cuidado de la salud, lo más recomendable es empezar con pequeños proyectos que requieren poca inversión.



¡Olvídate de los mitos! Mejor, enlista tus aptitudes, intereses y talentos, y busca la mejor manera de sacarles provecho.

¿Dominas más de un idioma? Ofrece tus servicios en la web. Existen decenas de páginas dirigidas a prestadores de servicios que son contactados por empresas y particulares para tareas de esta naturaleza. Ponte en contacto y empieza a ganar dinero.

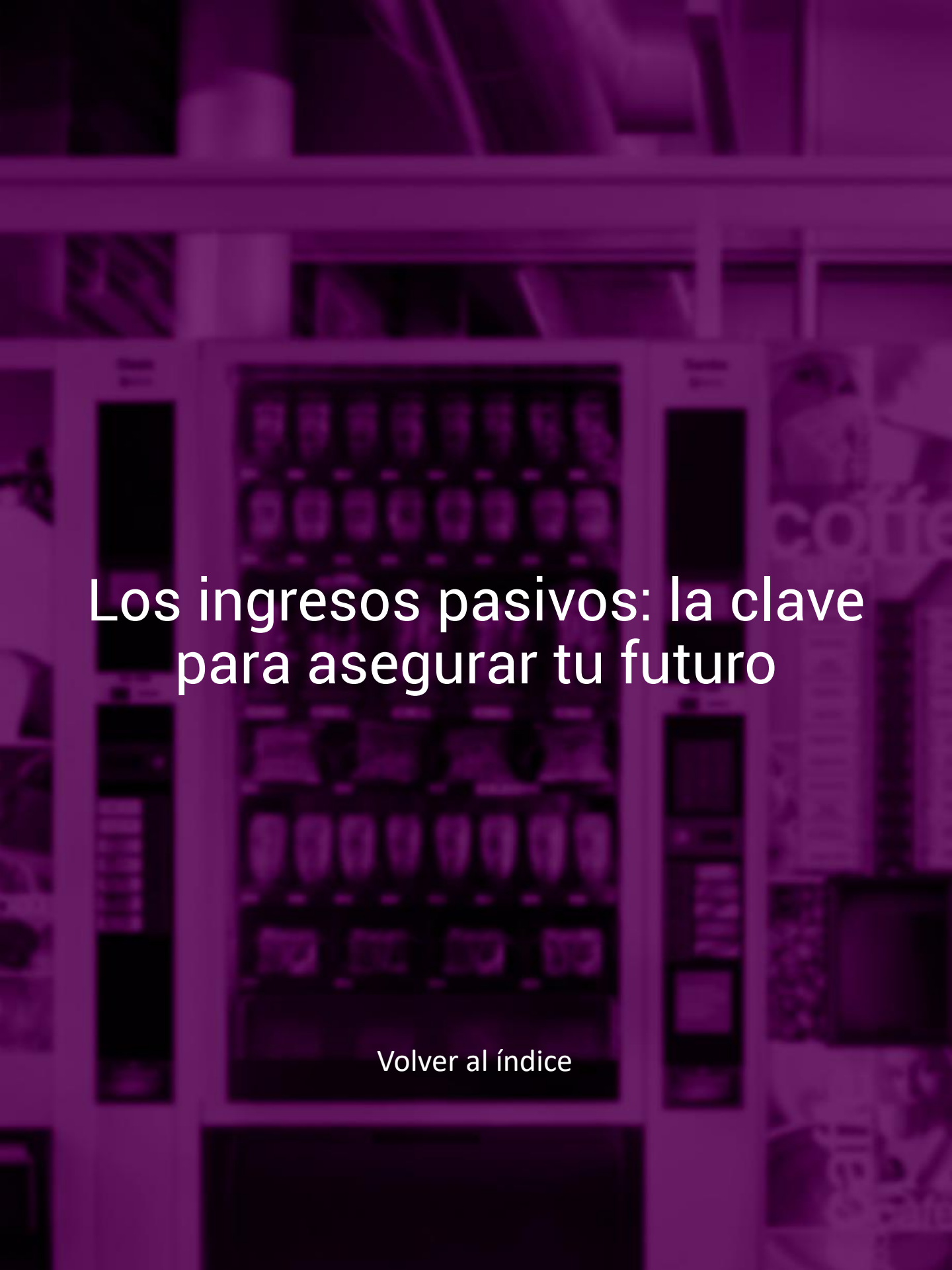
¿Eres experto en matemáticas, lengua o cualquier otra asignatura? Programa algo de tu tiempo para ofrecer asesorías. Siempre habrá alguien dispuesto a pagar por recibir asistencia personalizada en esa materia que le da un dolor de cabeza.



¿Tienes ahorros? ¡Pon a trabajar tu dinero! Desde realizar una inversión bancaria hasta la compra y comercialización de productos, cualquier tipo de inversión siempre será beneficiosa. Poner en movimiento tu dinero hace que todas tus finanzas fluyan de una mejor manera, e incrementan las posibilidades de que se multiplique.

Con estas opciones, podrás disponer del tiempo necesario para realizar las actividades que tú quieras, sin descuidar la parte financiera. Recuerda que no es más rico quien trabaja más horas o en un lugar fijo, sino quien sabe hacer los movimientos más inteligentes con su capital.





Los ingresos pasivos: la clave para asegurar tu futuro

[Volver al índice](#)

Los ingresos pasivos: la clave para asegurar tu futuro

La mayoría de las personas, profesionistas o no, están adaptadas a generar ingresos bajo dos tipos de empleo.

El primero de ellos es el que implica la jornada legal de trabajo, con más de 40 horas laborales a la semana, y un día reglamentario de descanso que no les alcanza para llevar a cabo todas las actividades que les gustaría hacer, además de tener un sueldo topado que no suele ser suficiente para satisfacer las necesidades familiares.

El segundo grupo está integrado por quienes se aventuraron a emprender y ahora son propietarios de su propio negocio. Mientras que los primeros viven bajo un régimen determinado de horas laborables, los propietarios no conocen el descanso, pues de ellos depende la empresa, la satisfacción de los clientes y la nómina de sus empleados, entre otras cuestiones.

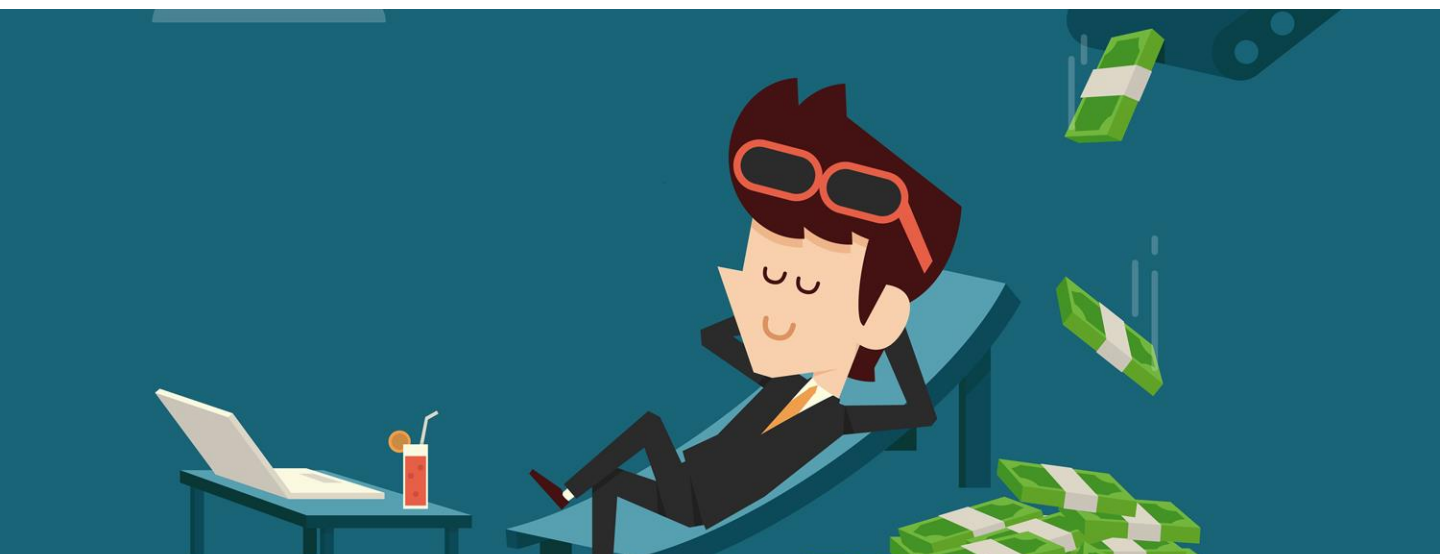


Con el tiempo, el desgaste que ambos modelos causan a las personas ha causado estragos que han hecho pensar a cada vez más gente en alternativas que les permitan disfrutar de grandes ganancias sin descuidar su vida personal y el cumplimiento de sus metas.

Pero... ¿existe realmente otra manera de trabajar y ganar dinero? La hay; se trata de la generación de ingresos pasivos.

Se considera como ingresos pasivos a aquéllos que llegan a tu cartera sin que tuvieras que gestionarlos de manera presencial. Por ejemplo, los que resultan del alquiler de alguna propiedad, intereses por inversiones, o el cobro de ganancias por la reventa de mercancías.

Interesante, ¿Verdad? Entonces, qué prefieres, ¿Generar ingresos 'automáticos' o seguir trabajando bajo sueldo y mantener comprometidas la mayor parte de horas del día?



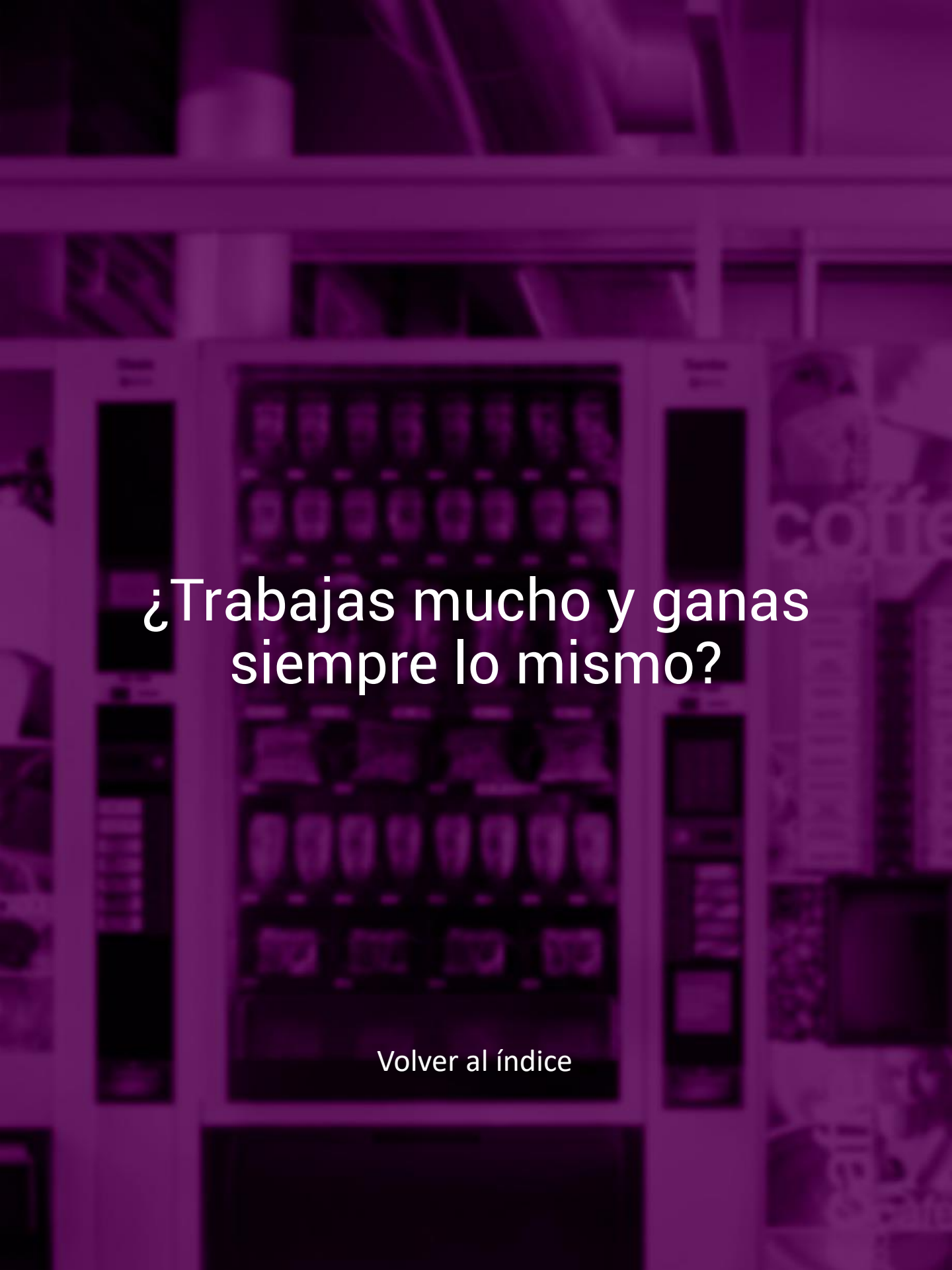
Aunque la teoría suena bien, sabemos que en la práctica la transición de tu ocupación actual hasta alcanzar la efectividad y ganancias suficientes para que puedas subsistir económicamente a base de tus ingresos pasivos, son progresivas, dando la sensación de ser lentas.

Sin embargo, una de las principales bondades de los ingresos pasivos es que no tienes que dejar de manera abrupta tu empleo actual. Piensa, si inviertes esos ahorros en un negocio rentable, o empiezas a rentar aquella propiedad que con mucho afecto te heredaron tus familiares, o a cobrar por brindar traducciones o asesorías de acuerdo a tu ámbito de ocupación; ¡Qué bien caería ese dinero extra, aun teniendo empleo!

Una de las mejores opciones para invertir tus ahorros son las máquinas expendedoras, o máquinas vending. Tú las conoces, gracias a ellas podemos comprar snacks, refrescos, café y golosinas en parques, hospitales, escuelas y prácticamente cualquier lugar en donde puedan instalarse.

¿Has pensado lo fácil que sería poner a circular tu dinero sin mover un solo dedo? Poniendo a trabajar tu propia máquina vending, en cuestión de meses puedes recuperar tu inversión y empezar a recibir una entrada de dinero constante.

¡Este negocio no pierde vigencia! Su gran utilidad y demanda hacen que sea una de las mejores maneras de empezar a ganar dinero desde la comodidad de tu hogar, y lo más importante, sin tener límite de ganancias. ¡Tómalo en cuenta!



¿Trabajas mucho y ganas siempre lo mismo?

[Volver al índice](#)

¿Trabajas mucho y ganas siempre lo mismo?

Contar con un empleo estable es considerado por muchas personas como un logro de vida. Sin duda lo es. Pero, aunque no debemos restar méritos a la constancia, preparación, actualización y tenacidad que se requieren para hacer carrera por años, incluso por décadas en alguna empresa u organización, mantener un solo empleo es equivalente a mantener un sueldo fijo por el mismo período de tiempo, lo que se traduce en poca retribución si lo comparamos con los años de servicio prestado.

Las exigencias de los últimos años, producto de las dificultades económicas globales, han hecho que las personas se vean en la necesidad de tener diversas fuentes de ingresos, para poder garantizarse a ellos mismos y a sus familias el acceso a la seguridad y solvencia económica.



Como vemos, no solo en el ámbito de la satisfacción profesional ya no es suficiente mantenerse leal y vigente en una empresa; la limitación económica que te ofrece un solo sueldo termina limitando también el resto de los aspectos de tu vida que requieren gastar dinero; o sea, la mayoría.

Así que, buscar, desarrollar y mantener fuentes pasivas de ingresos es algo que te recomendamos empezar a hacer, de inmediato. De hecho, la primera recomendación consiste en que, manteniendo tu empleo estable, empieces a generar ingresos extra, y si son ingresos pasivos, mucho mejor.



Parece complejo, pero no lo es tanto: El secreto del éxito en los negocios y la riqueza de muchos consiste en saber combinar ambos tipos de fuentes de ingresos económicos. ¡Anímate a explorar otras posibilidades de obtener ganancias! Te dejamos algunas ideas:

1. Define tu fuente segura de ingresos: Quizá esta sea la más aburrida de todas las ideas, pero al mismo tiempo es la más necesaria. Antes de darte a la tarea de averiguar de qué formas puedes llevar más billetes a tu bolsillo, define cuál es la fuente segura de ingresos, ya sea un empleo con patrón o tu propio negocio, y establece la cantidad base de dinero que ésta te deja al final de cada mes.

2. Identifica tus aptitudes y talentos: Como todas las personas, tienes preparación, talentos y aptitudes que otros no. ¡Aprovéchalos! Descubre cuáles son tus herramientas cognitivas y empieza a explotarlas. ¿Qué tal un taller de primeros auxilios, o un curso de organización de eventos? Capitalízalos ofreciendo tus servicios a los demás.



3. ¿Qué vas a hacer? Una vez definidas tus herramientas, dale forma a tu proyecto. Localiza a tus clientes potenciales preguntándote, ¿Quién pagaría por esto que yo sé o yo puedo hacer? O bien, ¿Quién necesita que invierta en su proyecto? Para que, tras analizar su rentabilidad, puedas impulsar una gran idea o modelo de negocio.

4. ¡Manos a la obra! En este punto, ya hiciste el 50% del trabajo. La segunda mitad consiste en materializarlo así que, ¡A trabajar! Una vez enrolado en la diversificación de ingresos, quedarás maravillado con lo enriquecedoras que serán las experiencias personales y profesionales que te brindará el hecho de compartir con un mayor número de personas, así como la entrada de dinero a tu cartera que, a diferencia del sueldo empresarial, en este tipo de negocios no tiene límites.



The background of the slide is a photograph of a slot machine, likely from a casino. The machine has a grid of reels with various symbols, including what appears to be a '7' and a 'coffe' logo. The entire image is covered with a semi-transparent purple filter. Centered on the machine is the text '¡Estás perdiendo dinero!' in white.

¡Estás perdiendo dinero!

[Volver al índice](#)

¡Estás perdiendo dinero!

Valentía, dedicación, constancia, astucia y una gran percepción, son sin duda las principales cualidades de todo emprendedor. Con ellas es capaz de sacar adelante sus proyectos, de adaptarlo a las exigencias de sus clientes que se actualizan constantemente y de identificar en qué momento poner, quitar o cambiar algo.

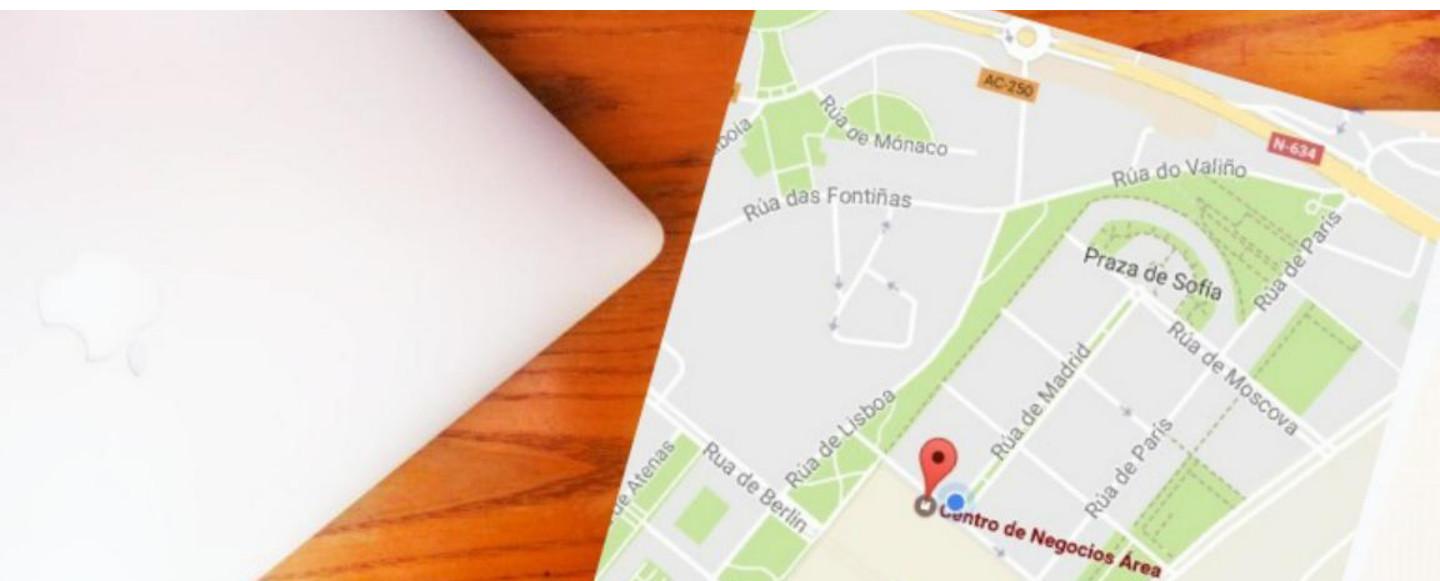
Sin embargo, en el camino hacia la consolidación de tu negocio, tener ese objetivo no implica que no puedas iniciar otros proyectos que sumen (principalmente ganancias económicas) a tu causa. Recuerda que cada vez que no emprendemos, estamos perdiendo dinero, perdiendo la posibilidad de tener un ingreso extra.

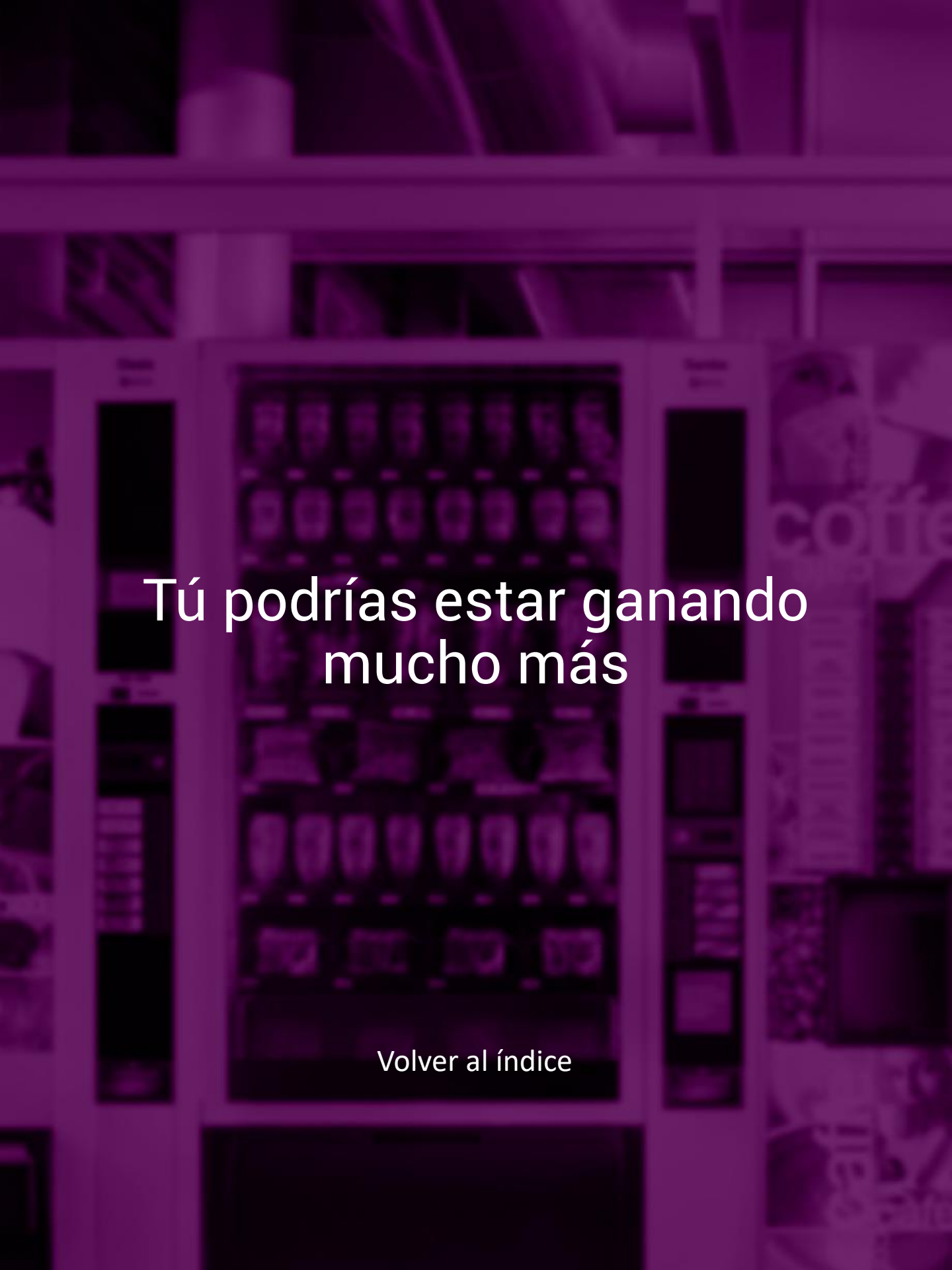


Para hacerlo, es vital que como emprendedor desarrolles la cualidad de detección de nuevas oportunidades de negocio. ¿Cómo hacerlo? Te dejamos algunos tips:

- Las debilidades de tu competencia pueden ser tus fortalezas: Identifica qué necesidades de las personas no son cubiertas, o bien, no se satisfacen de la manera deseada en los consumidores. Por ejemplo, desde un mal servicio al cliente en una tienda de conveniencia, hasta la falta de una de ellas pueden ser aprovechadas por ti para empezar a satisfacer esa demanda.
- Identifica ¿Qué esperan los clientes de mí?: No se trata únicamente de montar un negocio o de ofrecer un producto. Imagina que tus clientes necesitan naranjas, pero tú vendes toronjas. Aunque es similar, no estarán satisfechos y buscarán quien les ofrezca exactamente lo que buscan; cuando lo encuentren te suplirán por ese nuevo proveedor. Para que mantengas su preferencia y asegures que acudirán a ti para adquirir el producto o servicio que requieren, es importante que identifiques exactamente qué es lo que necesitan.

- Establece una ubicación estratégica: En este momento ya sabes qué puedes hacer mejor que la competencia y qué necesitan exactamente tus clientes potenciales. La ubicación del lugar donde ofrecerás tus productos o servicios es la siguiente decisión por tomar. Es de suma importancia considerar que sería poco útil tener la capacidad de proveer justo lo que necesitan, pero estar fuera de su alcance. Así que identifica un espacio céntrico y accesible, donde quienes ya necesitan de ti puedan verte y quienes aún no te conocen puedan encontrarte y convertirse en tus próximos clientes. En el caso de las máquinas vending, por ejemplo, identifica espacios como salas de espera, oficinas o cualquier lugar a donde pueda acudir tanto una persona que busque mitigar su apetito con un snack, como otra que, pasando por ahí, quede antojado por el buen aspecto y variedad de la expendedora.



The background of the image is a slot machine, likely a 3-reel machine, with a purple overlay. The reels show various symbols, including what appears to be a '7' and a '0'. The text is centered over the machine.

Tú podrías estar ganando
mucho más

[Volver al índice](#)

Tú podrías estar ganando mucho más

¿Recuerdas haber tenido alguna idea de negocio? Como aquella vez que pensaste en vender las manualidades y decoraciones que te quedan perfectas, o en ofrecer tus servicios de intérprete en otro idioma, quizás vender esa delicia gastronómica que solo tú sabes preparar.

¿Cuántas ideas se han quedado solo en tu mente? ¿Cuántas de ellas has plasmado en una libreta pero nunca han salido de ahí? Las probabilidades de haber tenido éxito en alguna de ellas, en caso de haberlas llevado a la práctica, son altísimas.

La realidad es que todo esto es pasado y ya no importa; lo relevante ahora es empezar a darle forma a cada una de tus ideas, para convertirlas en tu próxima fuente de ingresos.



Cuando de entradas de dinero extra se trata, ninguna idea es pequeña. Lo más básico puede convertirse en un 'flotador' económico para tus finanzas, incluso para facilitarte el emprendimiento de nuevos negocios.

Aunque sabemos que no hay fórmulas mágicas y que no es tan fácil como desearlo, empezar a mover tus recursos para convertirlos en dinero está al alcance de tu mano.

¿Has pensado en revender los artículos que tienes almacenados en tu casa? La bocina, guantes de box, hieleras, mesa, sillas, balones, incluso ropa que está en perfectas condiciones pero que no utilizas, pueden convertirse en billetes extra de manera fácil y rápida.

Con este dinero podrías empezar a adquirir otros productos, como aditamentos de cocina para empezar tu negocio de venta de comida, o tal vez artículos de oficina como computadoras, papelería y formatos que te permitan llevar el control de tus servicios de asesoría.

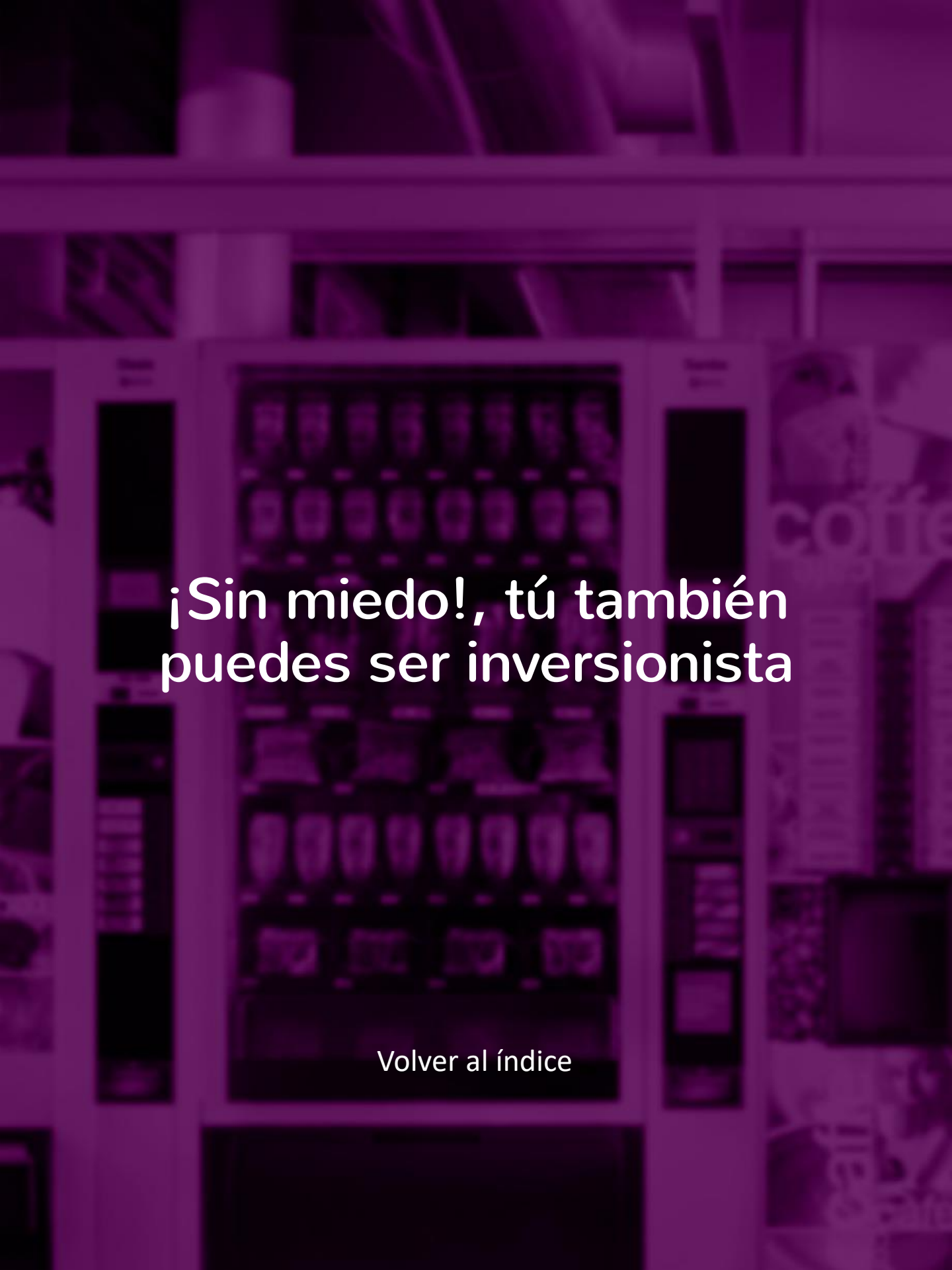


Otra buena opción es ahorrar. La suma de varias entradas de dinero extra puede permitirte en un futuro no muy lejano, poner ese dinero a trabajar solo y cobrar sus ganancias sin gestionarlas.

El ejemplo más claro son las máquinas vending. Su mantenimiento requiere poco menos de 10 horas a la semana, y sus utilidades son rápidas y fáciles de recibir.

En otras palabras, con este modelo tu dinero se trabaja solo, permitiéndote a la vez mantener un empleo fijo, generar otras fuentes de ingresos extra y para disfrutar de tiempo libre en el que puedas llevar a cabo proyectos personales como ir de vacaciones, inscribirte de nuevo a la escuela o algún curso, o simplemente estar junto a tu familia. ¡Vale la pena conocer el esquema vending!





¡Sin miedo!, tú también
puedes ser inversionista

[Volver al índice](#)

¡Sin miedo!, tú también puedes ser inversionista

A lo largo de nuestra vida estaremos en búsqueda de aumentar nuestros ingresos cuanto podamos, la formula básica es: entre más trabajo más dinero obtengo, pero ¿es esta la mejor forma de aumentar nuestros ingresos?

Ser inversionista es una de las aspiraciones de aquellas personas que pretenden hacer crecer las arcas de sus ingresos sin necesariamente emprender un proyecto de negocios propio. Seguramente hemos llegado a pensar que para ser un inversionista necesitamos tener millones de pesos listos para invertir, sin embargo, la realidad es que podemos empezar con cantidades mucho más pequeñas y poco a poco hacerlas crecer, lo importante para iniciar en esta actividad es perder el miedo al riesgo y prepararte para hacer inversiones inteligentes.

Cuando decidas invertir, debes entrar al área que más te convenga, piensa en aquello que se ajuste a la etapa de la vida en la que te encuentras y a tu manera de ser, por ejemplo, si eres una persona pasiva a la que no le gusta pasar momentos de incertidumbre ve a lo seguro, en algún área que sin falla te deje ganancias.

Recuerda que debes tener un plan, asesorarte con los expertos o investigar por tu cuenta, pero antes de realizar cualquier inversión cerciórate de estar preparado y entender totalmente el tema.

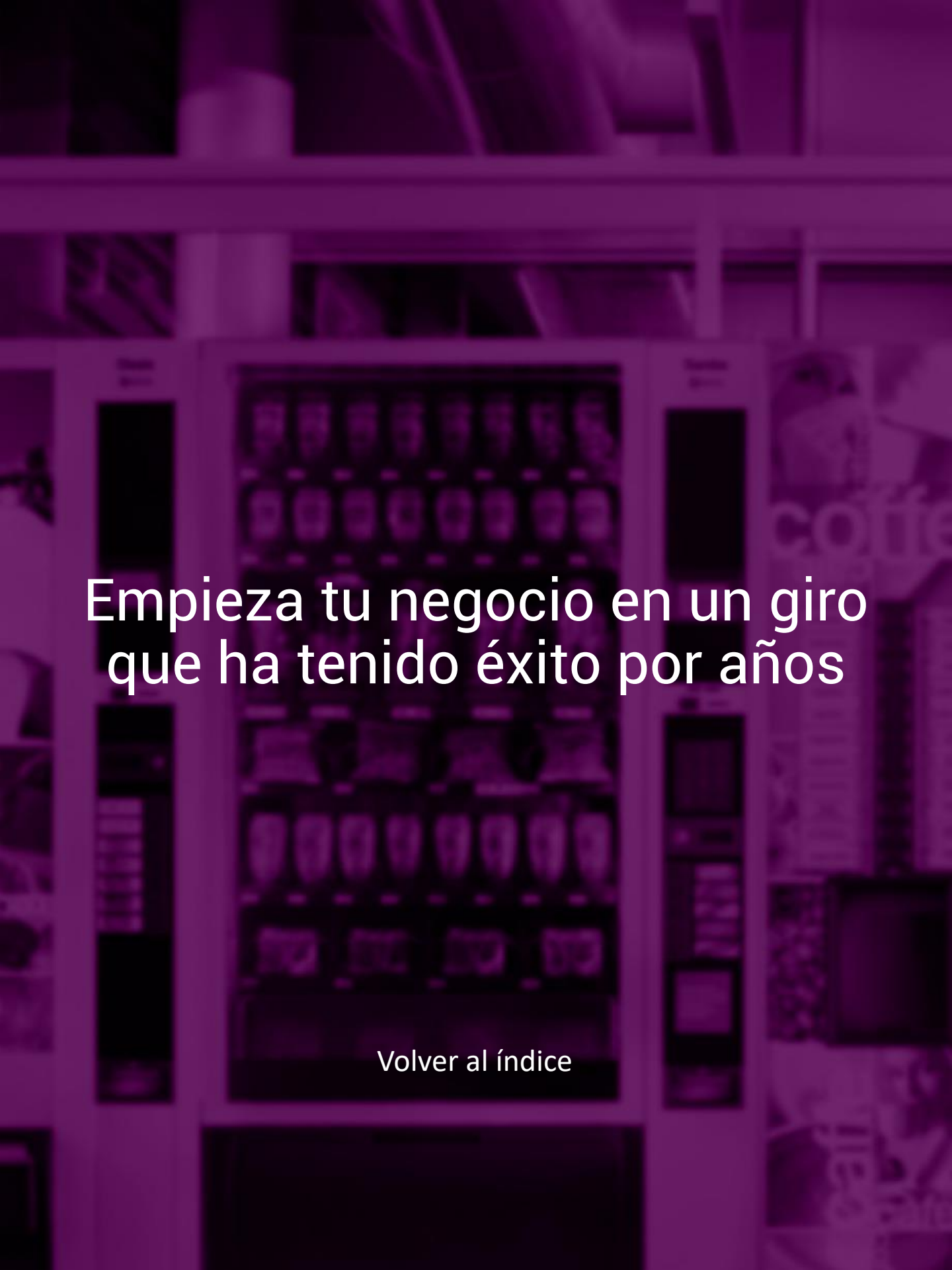
No olvides uno de los factores más importantes en las inversiones: El tiempo. Pon especial atención a esta variable, pues aquí podrás analizar en cuanto tiempo podrás obtener ganancias y decidirás si es o no conveniente para ti.



Otro punto importante al momento de entrar en el mundo de las inversiones es definir tus objetivos, deberás establecer el objetivo de todo esto: creación de capital para otras inversiones, aumentar liquidez, adquisición de un bien o servicio, etc.

Una vez definidos los objetivos, aparta una cantidad de dinero específicamente para las inversiones, este tema es delicado y hay que prestar atención pues en el intento de hacer inversiones no debes quedarte sin dinero disponible para tus demás actividades, define cuánto es lo que puedes invertir tomando en cuenta el factor de riesgo en recuperar tu inversión.

El mundo de las inversiones está abierto para cualquier persona que tenga la intención y el capital destinado para invertir, además existe una amplia serie de opciones que prácticamente se ajustan a cualquier perfil de inversión, así que para quienes desean entrar este mundo, simplemente deben investigar y documentarse al respecto para luego tomar una decisión y emprender en el mercado de capitales privados o públicos.



Empieza tu negocio en un giro
que ha tenido éxito por años

[Volver al índice](#)

Empieza tu negocio en un giro que ha tenido éxito por años

No se puede hablar de inversiones sin tocar el tema del riesgo inherente a estas. Siempre que pongamos nuestro dinero en una inversión existe un porcentaje de riesgo, la clave está en reducir ese riesgo al mínimo hasta que sea casi imposible fallar. Pocos mercados ofrecen esto, el 'vending machine' es uno de ellos.

La venta de productos a través de máquinas expendedoras es un negocio rentable, versátil y de baja inversión. Para poder lograr tener éxito en este sector se deben cumplir estas cuatro condiciones: contar con un punto de entrega de la mercancía, precios competitivos, productos atractivos y un aliado de confianza que se haga cargo el mantenimiento de las máquinas.

El vending es un negocio redondo, empezamos con la ventaja de que si, el lugar donde se encuentra la máquina no es un buen punto de venta, simplemente la tomas y la llevas a un mejor lugar, en el peor de los casos recuperarás tu inversión en 24 meses, ya que una sola máquina expendedora puede dejarte ganancias mensuales entre los \$2,000MN y \$3,000MN

Con el cuidado adecuado las máquinas tendrán un periodo de vida de hasta 10 años, aplicando un mantenimiento preventivo cada 6 meses, cada mantenimiento tiene un costo en promedio de \$1,500MN

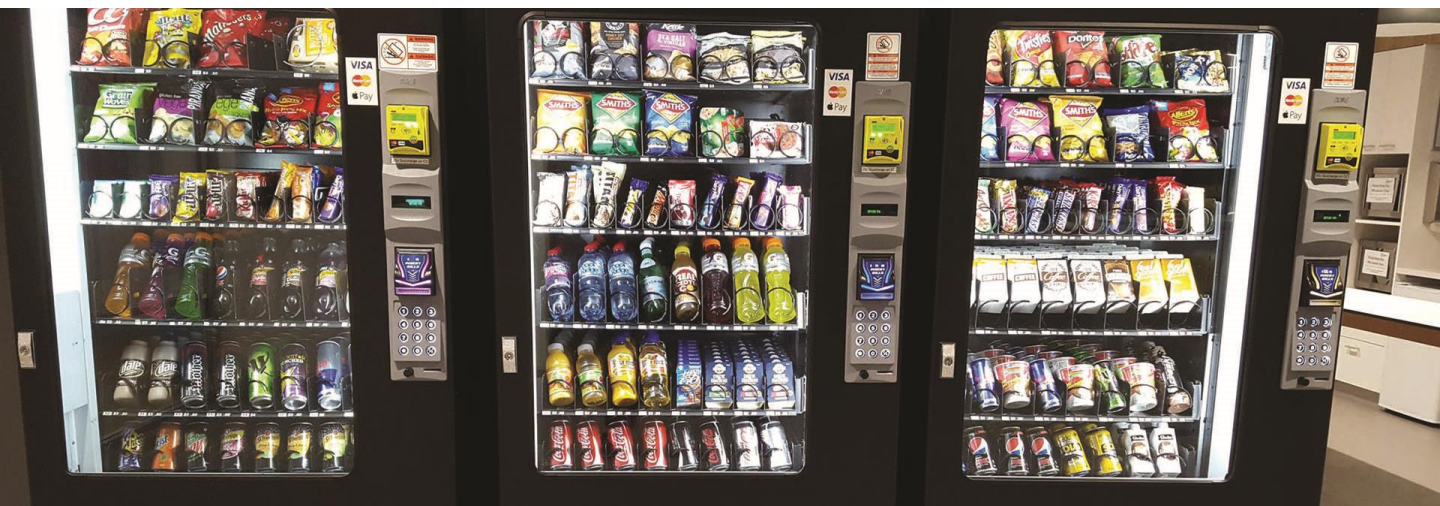
Consideramos que el elemento más importante para el éxito del vending es el lugar. Las máquinas puedes comprarlas cuando sea, el espacio no. Así que si quieres construir tu propio imperio de máquinas expendedoras deberás comenzar a ubicar espacios ideales para máquinas expendedoras: alto flujo de personas, poco desgaste de la máquina, visibilidad máxima, alta accesibilidad. Lo mejor de esta parte es que no es necesario destinar tiempo extra a la búsqueda de lugares, utiliza tu rutina diaria para detectar lugares donde haga falta una máquina expendedora

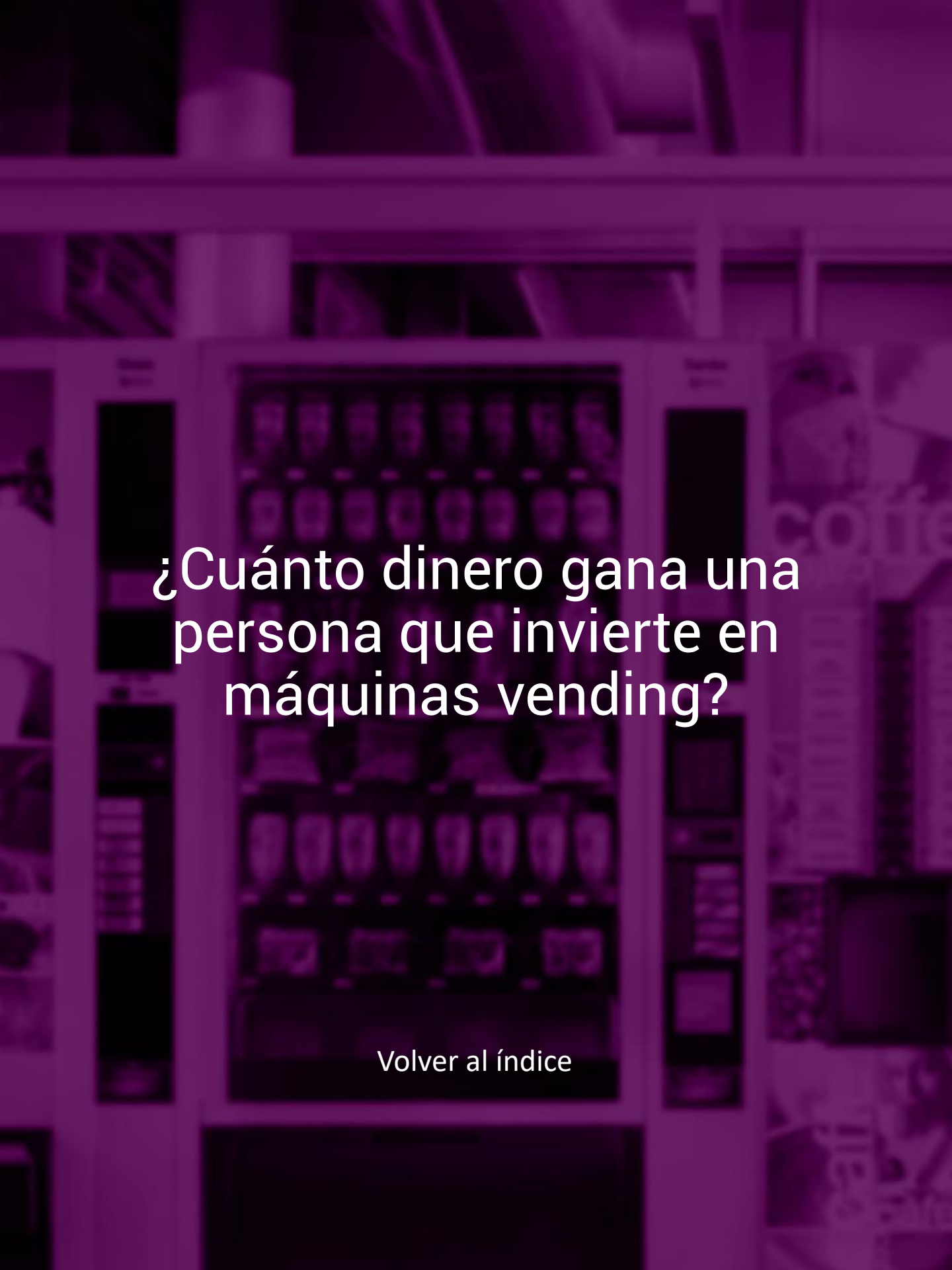


El mercado de las máquinas expendedoras ha sido tan exitoso que inclusive existe una máquina en un zoológico... ¡Dentro de la jaula de los animales! Así es, este curioso caso consiste en que las personas depositan su dinero y la máquina entregará comida adecuada y permitida para alimentar a los animales.

Como puedes ver, este mercado tiene mucho potencial. Abre los ojos en tu rutina diaria y encuentra los lugares donde puedes instalar una máquina expendedora, el gimnasio, supermercado, la escuela, el centro comercial, la parada de autobús....

Existen infinidad de lugares donde te darás cuenta lo útil que sería tener una de estas máquinas al alcance. Recuerda además que analizar el punto de venta de ayudará a decidir cuáles serán los productos que se colocarán ahí, piensa en el perfil de las personas que circulan por ese lugar durante el día y coloca productos pensados especialmente para ellos.



A row of vending machines is shown in the background, with a solid purple overlay covering the entire image. The text is centered in white.

¿Cuánto dinero gana una
persona que invierte en
máquinas vending?

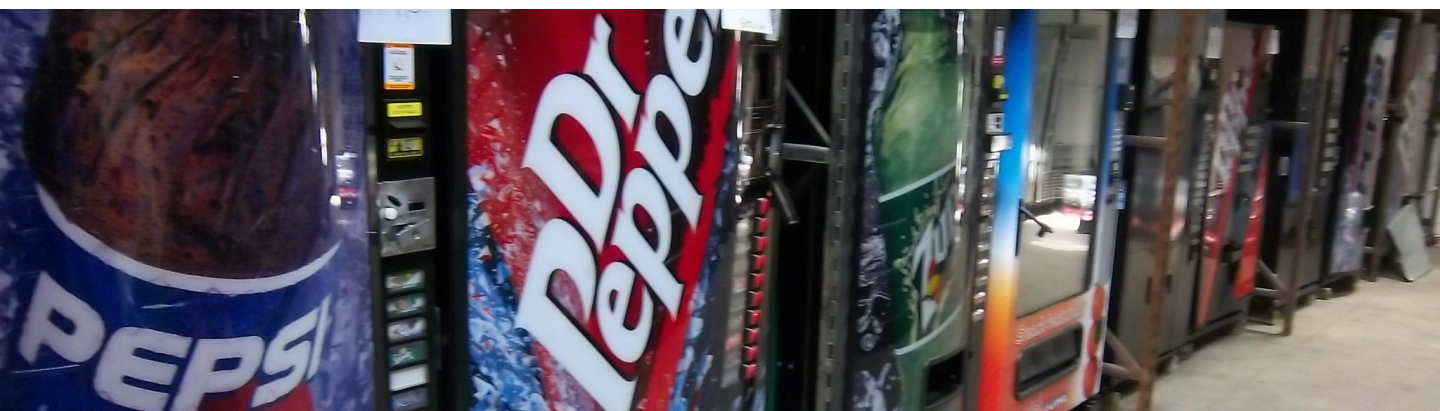
[Volver al índice](#)

¿Cuánto dinero gana una persona que invierte en máquinas vending?

Los buenos inversionistas siempre son cuidadosos con su economía, antes de realizar una inversión deben analizar detalladamente cada aspecto del negocio al cual están a punto de entrar, y la ganancia proyectada no debe pasar desapercibida, al final, la esencia de invertir es la de generar ganancias.

Por cada carga una máquina vending puede generar \$1,320 MN libres para el inversionista. Hay máquinas que se pueden vaciar en un solo día, ¿la clave?, colocar la mayor cantidad de máquinas en los lugares correctos.

Debes prestar atención a todo el contexto en el que se desarrollará tu máquina, inicia ubicando los lugares a tu conveniencia y donde tengas amplio conocimiento del perfil de personas que transitan por el área diariamente.



Con base en este perfil escogerás la combinación de productos que estarán dentro de tu máquina vending, es aquí donde inician las matemáticas. En tu investigación encontrarás el costo de los productos que desees vender y lo compararás con el precio de venta en el mercado, el resto es simple, el costo del producto menos el precio de venta multiplicado por la cantidad de productos dentro de la máquina te dará como resultado las ganancias totales al agotarse todo el producto de la máquina. Solo resta una variable: el tiempo.

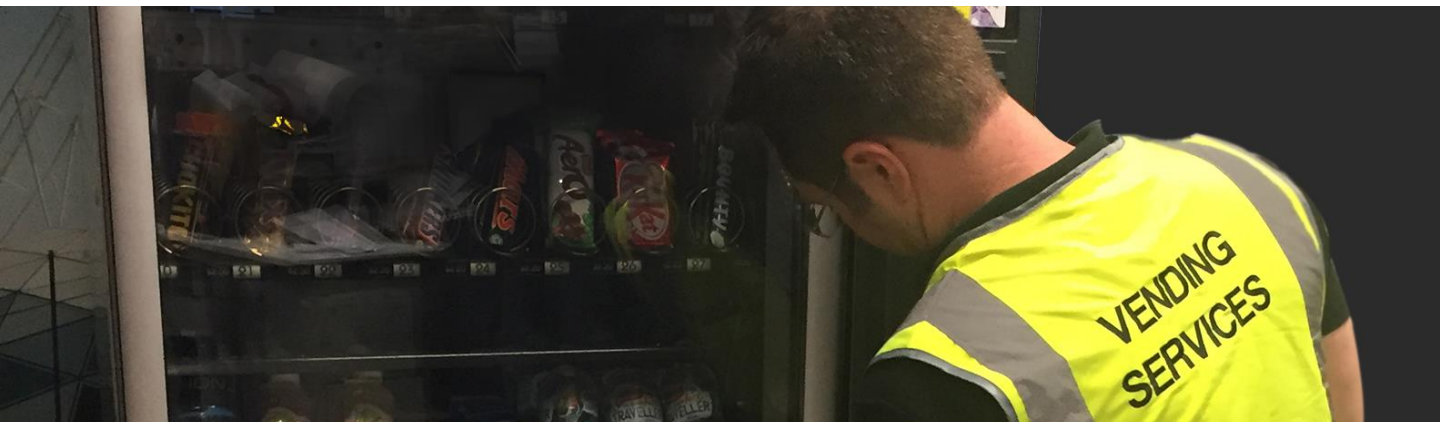
Puedes calcular el tiempo estimado que tardarás en vaciar toda la máquina, sin embargo, el periodo real te lo dará el mismo tiempo, es decir, después de 1 mes podrás calcular el tiempo promedio en el que tu máquina vending se queda sin producto. Ten cuidado con dejar totalmente vacía tu máquina, recuerda que el atractivo del vending es que puede entregar producto en cualquier momento de manera inmediata.



Por último, ten en cuenta el estado de tu máquina. El mantenimiento constante y preventivo mantendrá a tu dispensador en óptimas condiciones para satisfacer a los compradores.

Puedes tener el mejor punto de venta, a un excelente precio y ofrecer atractivos productos a tus clientes, pero si tu máquina falla permanentemente todo lo bueno que estás haciendo será un desperdicio si la máquina está en malas condiciones. Ocúpate de que la máquina esté en el mejor estado para los clientes y que, en el caso de presentar fallas, sean arregladas en el menor tiempo posible, pues cada minuto que tu máquina no funciona adecuadamente es dinero perdido.

Entonces aquí lo tienes, las ganancias de una máquina vending son virtualmente seguras, la variante está en que cuanto quieres ganar y las acciones que tomarás para conseguir el máximo margen de ganancias. Solo debes poner atención a tu máquina, el área en el que se encuentra y los productos que venderás.



The background of the image is a photograph of a commercial coffee machine, likely a Nespresso-style machine, with various buttons and a display. The entire image is covered with a semi-transparent purple overlay. The text is centered in the middle of the image.

Viaja, relájate e invierte
en un negocio que exige poco
y da mucho

[Volver al índice](#)

Viaja, relájate e invierte en un negocio que exige poco y da mucho

Existen cientos de máquinas expendedoras de diferentes tipos, algunas funcionan con monedas, tarjetas, fichas, billetes y la cantidad de productos que se pueden comercializar a través de ellas solo queda limitada por la imaginación.

El vending es un excelente ejemplo de la creación de un activo, realizas una sola inversión inicial para adquirir la máquina y luego comienzas a recuperar el dinero mediante ventas semi-automáticas una vez instalada tu máquina en el punto de venta.

Esta es la versión simplificada del negocio, pues debes dejar volar tu imaginación para encontrar las mejores combinaciones de producto, punto de venta y precio, que te generen los máximos rendimientos de tu inversión.

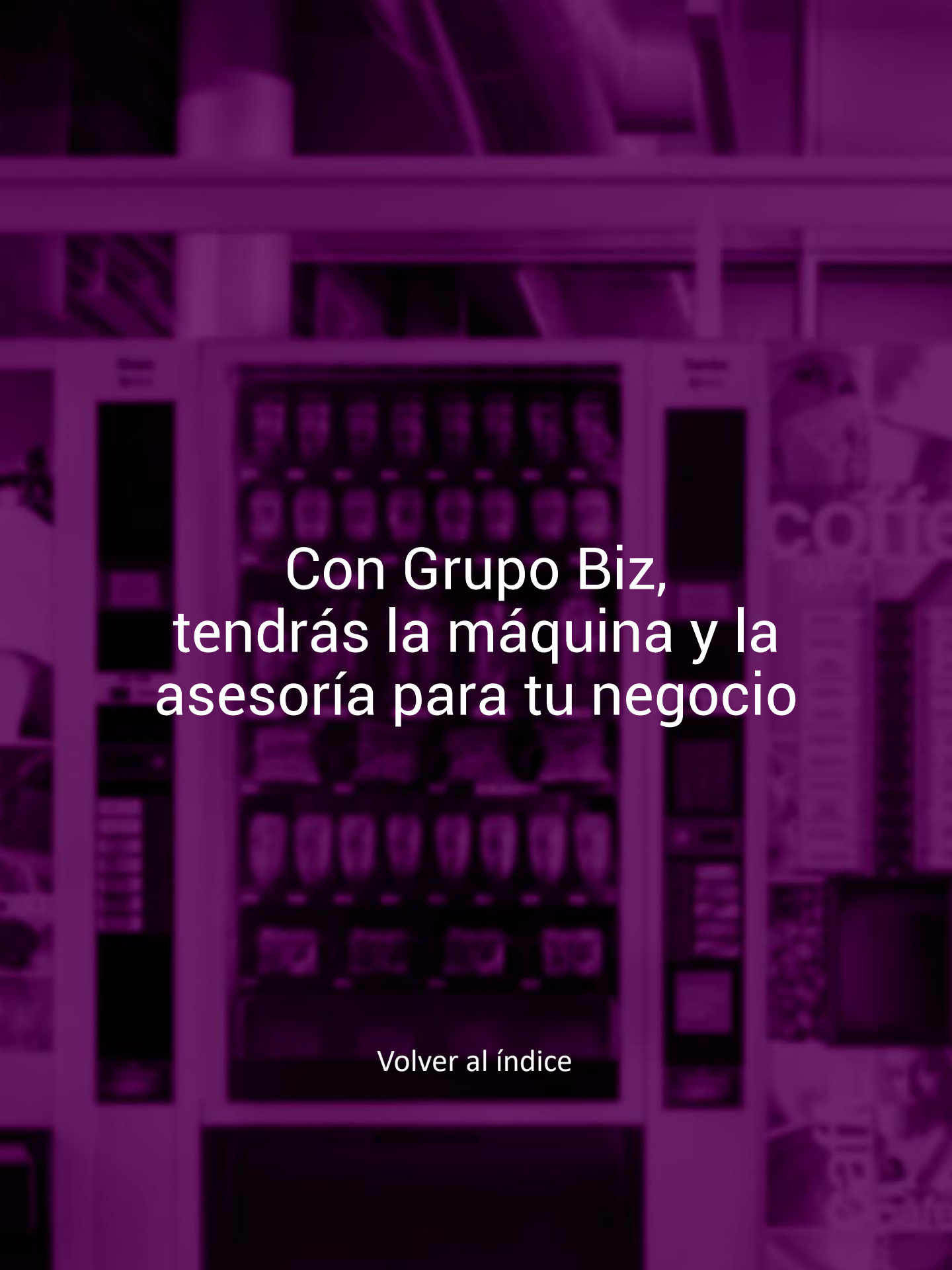
¿Qué debes hacer mientras tu máquina está vendiendo? Técnicamente ¡NADA! Las máquinas expendedoras funcionan prácticamente solas, tu trabajo previo al inicio de la venta de la máquina es analizar el contexto en el que será instalada, una vez que la máquina está operando solo debes esperar a que se realicen las ventas y en el momento que baje el producto disponible volver a surtirlo.

Podemos citar las mismas ventajas de invertir en máquinas vending en casi todas las experiencias:

- Es un negocio que requiere de poco tiempo y atención
- Es un negocio que se puede realizar de manera paralela a otros
- Las máquinas trabajan las 24 horas del día.
- No requiere empleados
- No existen costos de negocios tradicionales (Por ejemplo, renta de local)
- La inversión inicial se recupera relativamente pronto
- Casi no existen gastos extras

- Puedes alquilar las máquinas en lugar de comprarlas
- Si posees máquinas propias, puedes alquilarlas.
- El ingreso de dinero es continuo
- Existe un aumento en la automatización de procesos.
- Puedes diversificar los productos en distintos lugares
- Si la ubicación deja de ser rentable, puedes mover la máquina de lugar.

No se necesita ser un experto en economía para notar las grandes ventajas y bajos riesgos de la inversión en máquinas vending. Solo debes dejar correr tu imaginación y poner atención a los detalles del mercado. Piensa en los lugares donde has visto una máquina de este tipo, solo está ahí, generando ingresos para algún inversionista que tal vez esté de vacaciones en la playa, en otra ciudad, con su familia de paseo y que ese inversionista fácilmente puedes ser tú.



Con Grupo Biz,
tendrás la máquina y la
asesoría para tu negocio

[Volver al índice](#)

Con Grupo Biz, tendrás la máquina y la asesoría para tu negocio

El negocio de las máquinas vending está tomando fuerza, es un mercado silencioso pero seguro.

Las máquinas prácticamente venden por sí solas, mientras tú estás en casa descansando y analizando dónde ubicar tu siguiente máquina.

En Grupo Biz, estamos totalmente seguros de la rentabilidad de este negocio, nuestro compromiso es adoptar a los emprendedores que busquen iniciar en este mercado y apoyarles en la compra de sus máquinas expendedoras y asesoría para ayudarles a alcanzar el éxito en este mercado.



El éxito de las máquinas vending es virtualmente seguro, sin embargo, es importante que nuestros clientes estén totalmente conscientes de lo que tienen que hacer para recuperar su inversión y comenzar a ganar dinero lo antes posible:

- La clave del negocio es la ubicación, previo a comenzar a vender, deben escoger cuidadosamente la ubicación, el resto se dará casi de manera automática.
- Las buenas ubicaciones por lo regular se llenan rápidamente de varias máquinas, es por esto que se debe estar atento al negocio en todo momento, no es necesario invertir tiempo extra, solo poner atención a los lugares adecuados a lo largo de nuestra rutina diaria.



- Una sola máquina te dará ingresos, pero no te hará millonario. La libertad financiera total se alcanzará con varias máquinas ubicadas en distintos lugares.
- Las mejores ubicaciones son las que tienen tráfico las 24 horas del día, como un aeropuerto, por ejemplo. Busca lugares con alto número de horas activas y de tráfico. Si colocas una máquina en un lugar donde la actividad sea solo 8 horas al día, entonces ese será el número de horas activo de la máquina.
- Es importante que una vez que tengas tu máquina investigues sobre los costos de mantenimiento, una máquina siempre lista es una máquina que generará más ingresos en un menor periodo de tiempo.

El momento de invertir en máquinas vending es hoy, no esperes más tiempo. Piensa en todos esos lugares en los que estás a lo largo de tu día y seguramente encontrarás en varios de ellos un espacio para una máquina vending exitosa.

Este negocio es sencillo y requiere poca atención. El límite de las combinaciones exitosas es tu imaginación y en todo momento contarás con nuestra asesoría para guiarte a ser un caso de éxito en el mundo del vending.



MAIL: teatendemos@grupobiz.com.mx

TEL: +52 33 80 00 60 35

Dr. Michel 2887 C.P. 44490
Col. Parque Industrial el Alamo.
Guadalajara, Jalisco, Mexico.

Realiza tu cotización en línea
[Dando clic aquí](#)

