

# GUÍA:

## INICIAR TU NEGOCIO DE MÁQUINAS VENDING

TIPS, CONSEJOS QUE NECESITAS  
SABER PARA INICIAR Y SACARLE  
MÁS PROVECHO A TU NEGOCIO



# Índice



|   |    |
|---|----|
| Modelo de Negocios del Futuro.....  | 3  |
| Consejos para emprender un negocio.....                                     | 7  |
| ¿Cómo iniciar un negocio con poca inversión? .....                          | 11 |
| ¿Tenemos el trabajo asegurado? .....  | 14 |
| ¿Ya no te alcanza para vivir bien? .....                                    | 18 |
| Máquinas Vending: Un negocio que te libera de tu pequeño sueldo.....        | 23 |
| Las 10 Ventajas del Vending.....  | 27 |
| Máquina Vending: Un negocio que te subirá tu nivel de vida.....             | 31 |
| Máquinas Expendedoras: No compres si no podrás dedicar una hora al día..... | 36 |
| Tips para que tu Máquina Vending venda cada vez más.....                    | 40 |

# Modelo de Negocios del Futuro



El tiempo pasa rápidamente a través de nuestros ojos y con esta acción tan natural, nuestras vidas se ven envueltas en la importante necesidad de decidir, si nos sentamos a verlo pasar o empezamos a trotar a su ritmo para que nunca perdamos ventaja, sobre todo cuando se trata del mundo de los negocios.



Gracias a las nuevas tecnologías que nos hacen sentir cada vez más importantes y necesarios en el mundo comercial, la falta de información y de opinión ya es cosa del pasado, dando la oportunidad de orientar la vista de los empresarios a nuevos horizontes, haciendo que los diferentes emprendedores encuentren su triunfo en modelos de negocios más interactivos y personales, pero que a su vez se adapten a las nuevas costumbres tecnológicas que las nuevas generaciones presentan como el de ahorrar tiempo a través de una rápida solución sin bajar su atractivo.

Los nuevos modelos de negocios que marcaran la diferencia en el futuro, son aquellos que deciden ir de la mano junto a las nuevas tecnologías para lograr transformar el más simple producto o servicio a una necesidad de mayor valor; punto que solo se puede lograr con esa fluida sinergia que se logra a través de la interacción con los clientes por medio de las diferentes plataformas sociales digitales que se manejan en la actualidad, haciendo que la co-innovación impulse a una transformación continua.



Los modelos de negocios del futuro, también buscan facilidad para aquellos emprendedores que no poseen un gran presupuesto para iniciar su negocio. Podemos tomar por ejemplo la app de UBER, la cual no solo ha ofrecido a la sociedad una facilidad en lo que respecta a movilización urbana sin importar la parte del mundo en la que te encuentres, sino que también logra demostrarnos que no tienes que invertir una gran cantidad de dinero en una flotilla de vehículos para dar inicio a un negocio de este tipo.

Otro excelente ejemplo que podemos tomar en cuenta es el de la empresa Airbnb, la cual ha ofrecido millones y millones de oportunidades de hospedaje a una diversidad de usuarios del todo el mundo sin necesidad de construir su propia línea de hoteles y todo gracias a la utilización de un pensamiento moderno como también el valor de dar rienda suelta a la creatividad que se necesita para emprender



Y es que lo que realmente importa en estos casos es la menor inversión posible, para lograr emprender un negocio, incluyendo la de invertir en infraestructuras y personal, haciendo que el autoservicio vaya de la mano con las nuevas opciones tecnológicas del mercado.

Es importante comprender que los modelos de negocios no duran ya toda una vida, sino que dependen de un delgado hilo estructurado por las tendencias cambiantes del cada día, por lo que siempre se debe buscar analizar y repensar cada estructura y ser tan susceptibles para aceptar cambiar con ellos.



# Consejos para emprender un negocio



Muchas veces lo que nos apasiona, se puede convertir en lo que necesitamos para dar inicio en esa aventurera carrera que nos llevará al éxito de nuestro propio negocio, pero también sabemos que recorrer este camino sin algo de información puede ser preocupante, es por eso que queremos compartir algunos consejos para que no dudes en lanzar tu startup y lograr llegar a la meta.

¿Ya tienes una idea? Entonces lo que necesitas es un pequeño empujón y una gran cantidad de pasión para comenzar andar en tu nuevo camino. Los grandes empresarios que gozan hoy en día de reconocimientos internacionales por su éxito, son personas que te podemos asegurar que al principio no tenía ni idea de lo que les esperaba, ya que como todos, ellos empezaron desde cero.



Pero es paso a paso, cómo ellos pudieron darse cuenta a donde dirigirse en sus negocios, por lo que es importante que des un paso adelante hacia cumplir tus sueños y lograr emprender con todo tu entusiasmo, porque no existe momento más feliz que el que logramos hacer lo que nos apasiona en el corazón.

¿Ya sientes el latir de tu valor y la energía de tu nueva idea para emprender? Entonces aprovecha y toma en cuenta estos consejos para dar inicio a esta nueva pero fantástica carrera.

1. **Conoce tu mercado:** De nada sirve conocer lo mismo que conoce tu competencia. Es por eso que profundizar y sumergirnos en la esencia de nuestro mercado hasta volverse un experto es lo que debes poseer para comenzar. Herramientas como Google puede ofrecerte una valiosa cantidad de información si ingresas palabras claves que vayan de la mano con lo que buscas hacer.



2. **Crea una lista:** Nunca dudes de utilizar las nuevas tecnologías para darte a conocer, pero aún más importante es el de poder crear una buena base de datos de todos aquellos usuarios que logran interactuar contigo para que así puedas no solo compartir información de tu negocio o emprendimiento, sino también contenido de valor que le dé un plus a tu idea (sin llegar a sofocar claro está).
3. **Metas financieras reales:** Las metas son importantes, ya que son los puntos que miden tu desarrollo y el de tu negocio, además de que estas te ayudan a descubrir lo que realmente necesitas para lograr cumplir tus objetivos. Actualizar y crear metas cada seis meses nunca será una mala idea para tu nuevo emprendimiento.



4. **Hazlo con calma:** Muchas personas se pueden llegar a desesperar por la necesidad mental de querer comenzar su propio negocio, pero la verdad es que esto es una actividad que debe hacerse con mucha calma. Toma todo el tiempo que necesites para conocer realmente tu mercado, definir esos retos que pueden llegar a enfrentar con tu audiencia y luego así podrás crear ese elemento que realmente resolverá la necesidad de tu mercado objetivo. Sabemos que suena muy fácil, pero la verdad es algo que merece gran importancia y dedicación.



# ¿Cómo iniciar un negocio con poca inversión?



¿Sabías que puedes empezar tu propio negocio con casi nada de dinero? Por lo general, la mayoría de los jóvenes que buscan comenzar algún negocio o emprendimiento buscan tomar todos sus ahorros o pedir un préstamo para invertir de manera alocada en alguna idea sin analizar todas las opciones que poseen o buscar alternativas que no te dejen en un endeudamiento perpetuo. Al final, muchos terminan perdiendo todo su dinero.

Sabemos que entre los 20 y los 30 años de edad, muchos estamos enfocados en los estudios universitarios, pero también pensamos en nuestro futuro, aún más cuando se trata del futuro financiero o incluso de pagar las mismas colegiaturas que a veces exceden el poder de nuestros bolsillos, por lo que tomarnos algo de tiempo en buscar mejores opciones no sería mala idea.



El temor de perder nuestro dinero es comprensible, pero la verdad es que en estos tiempos, no hay nada que temer y sí mucho que ganar. Es así como te recomendamos siempre invertir toda esta energía que gastas al pensar en este tipo de ideas en objetivos más claros y positivos.

Una excelente forma de ahorrar dinero al momento de comenzar tu propio negocio es a través de la reducción de personal laboral necesario. En pocas palabras, mientras menos empleados tengan, menos salarios deberán salir de tus ganancias, por lo que aquellas funciones que sean esenciales y básicas pueden ser realizadas por ti mismo.

Prepararte también es otra forma de lograr estar siempre listo ante cualquier situación que un nuevo negocio pueda ofrecerte. Es en estos momentos cuando el internet se convierte en tu mejor aliado, ya que no solo ayuda a posicionar una marca, sino que aumentará tus conocimientos en cualquier tema que decides investigar y que sea beneficioso para tu negocio.



Trabajar con máquinas vending y su modelo de negocios se ha convertido en una excelente alternativa para todos aquellos que no quieren buscar endeudarse o ganar problemas económicos a futuro, pero la verdadera clave para construir un negocio exitoso de este tipo, no se enfoca en la adquisición de máquinas, sino más bien en la elección adecuada de espacios donde colocarlas.

Las máquinas vending pueden ser compradas en cualquier momento, pero los espacios donde colocarlas no, por lo que es importante siempre antes de adquirirla, definir ese espacio que puede ofrecer mayores beneficios a tu nuevo negocio.

Otro punto sumamente interesante e importante es que el modelo de negocios que le ofrece las máquinas vending a los jóvenes emprendedores de hoy en día es que no necesitas comprar una infraestructura, contratar personal o hacer publicidad, su misma presencia hace que se venda sola y solo debes negociar el espacio perfecto para seleccionar la máquina adecuada para así solo esperar recuperar tu inversión en pocos meses.



# ¿Tenemos el trabajo asegurado?



La motivación es aquello que nos da el ánimo suficiente para desarrollar nuestra fuerza y lograr esa estabilidad que buscamos tanto personal como profesionalmente, pero muchas veces, para la minoría de las personas, la idea que usan para su motivación puede estar algo equivocada.

Es fácil pensar que al conseguir un empleo, tendremos el futuro asegurado pero la verdad es que sin importar la profesión que hayamos estudiado o desarrollado, ninguna se encuentra protegida de los cambios que la tecnología y el desarrollo humano trae consigo.



Mucho más que mantener un trabajo o empleo asegurado, es realmente difícil primero encontrarlo. No obstante, siempre existe una solución para hacerle frente a esa incertidumbre que en diversidad de momentos se pueden generar en nosotros.

Es así como siempre hemos intuido en la importancia de desarrollar esas fortalezas y habilidades que permitan a cada individuo mantener una ventaja notable frente a otros candidatos en vez de siempre enfocarse en una industria específica.

La relevancia que trae consigo el poder incorporar nuevas herramientas que ayuden asumir este proceso de reingeniería que se presentan en el cambio constante de las industrias y mercados labores es lo que facilitará a cualquier persona estar lista para poder cambiar de área ante cualquier situación sorpresa en nuestros mundos profesionales.



De igual forma, hemos podido seguramente escuchar de nuestros padres o amigos la frase que dice “Nadie es indispensable” y esto se debe a que siempre se debe buscar lograr por parte de las empresas la oportunidad de tener la mejor calidad en lo que respecta a personal. Este punto es el primero a enfrentar para cualquier persona que busca asegurar su futuro en una organización o incluso en el proceso de desarrollar su propio negocio.

Actualizar los conocimientos en diversas áreas que influyan en la sociedad de hoy permitirá conocer todas esas tendencias de la industria y poder tomar mejor decisiones ante ellas.



Pero también es muy cierto que la experiencia es importante, ya que con ella desarrollamos nuestras actitudes y habilidades, por lo que nunca está demás poseerla, pero es aún más importante no cometer el error de pensar que un empleo ofrecerá estabilidad hasta el fin de los tiempos, por lo que siempre será necesario tener un plan B que nos permita asegurar nuestro bienestar.

Este plan B puede ser la oportunidad de desarrollar tu propio negocio o plan de emprendimiento que no solo te dé mayor libertad, sino que también podrás aplicar toda tu experiencia y habilidades desarrolladas en un plano mucho más personal en lo que a economía y desarrollo representa.

Tener un buen empleo nunca será algo malo para nadie, pero también es importante buscar una independencia ya que no existe nada mejor como ser tu propio jefe.



# ¿Ya no te alcanza para vivir bien?



¿Has sentido como tu mente se llena de angustia por percibir cómo aumentan las deudas de tu día a día y el dinero que entra a tu bolsillo sigue quedándose con la misma cantidad?



Y es que cada vez que hacemos referencias a temáticas que toman como objetivo el dinero y su gran necesidad, siempre nos topamos con un mismo problema, el cual es el de creer que si llegamos a tener más dinero nuestras deudas acabarán, pero la realidad es otra. Llegar a pensar que el dinero es el camino a la felicidad, puede volverse un obstáculo que impide nuestro crecimiento y desarrollo, porque es muy cierto que con dinero podemos obtener muchas cosas en nuestras vidas, pero a la final estaremos haciendo que nuestro estado de ánimo y nuestra propia felicidad se encuentra anclado a un entorno monetario, dando como resultado la imposibilidad de vivir por pensar que siempre algo hace falta.



Por supuesto, no intentamos decir que poder disfrutar de más dinero en nuestras vidas sea algo malo o que la influencia de la ambición sea un problema, ya que en realidad es que todos buscamos obtener una buena vida y asegurar nuestro futuro como también nuestro bienestar, pero con esto es importante comprender que cuando aumentan nuestras deudas, es porque buscamos conseguir vivir en un nivel de vida que simplemente por los momentos no podemos mantener, haciendo que tomemos la decisión de utilizar recursos que no tenemos que solo nos dan beneficios a corto plazo y dolores de cabeza de por vida.



## ¿Qué podemos hacer?

Para empezar, recomendamos principalmente el poder sentarnos y visualizar con gran valor nuestra realidad para posteriormente tomar la responsabilidad de nuestros actos, ya que muchas veces nuestros problemas no son porque no ganamos lo suficiente, sino que gastamos sin medidas.

Otra excelente forma de lograr cambiar este negativo escenario, es el de utilizar todo nuestro conocimiento y habilidades para lograr encontrar un nuevo medio para ganar más dinero, o por lo menos el suficiente para mandar a volar todas esas deudas que tenemos pendientes por pagar, y es allí cuando la necesidad de emprender y de comenzar una nueva oportunidad laboral junto con la voluntad de crecer sin restricciones, se hace presente de manera latente.



Es importante estar dispuestos a comprender que las cosas no son fáciles ni rápidas de lograr. Toda tu colección de deudas y facturas por pagar no pueden desaparecer en tan solo una noche, ya que esto es un proceso que toma su tiempo, pero una vez podido alejarte de este peso económico que te impedía avanzar, puedes utilizar este porcentaje de tus ganancias para proceder a invertir y no gastar más. Es momento de arriesgarse por una oportunidad nueva de vivir plácidamente, lo cual se puede lograr a través de un plan de negocios inteligente, que no solo ofrezca una oportunidad de crecimiento, sino que también no arriesgue todo ese dinero que tenías ahorrado y que temes nunca más volver a ver.



# Máquinas Vending: Un negocio que te libera de tu pequeño sueldo

Un proceso automatizado en los enlace de venta entre los usuarios y las marcas, es lo que ha representado una gran tendencia en los últimos años, ya que de esta forma no solo se ahorra en costos, sino también en otros elementos de gran valor como lo son el personal y el tiempo.

Las Máquinas Vending ofrecen un proceso tan simple y con tan pocos pasos que le permitirá a cualquier usuario obtener esa mercancía deseada sin necesidad de estar presionado por un vendedor o por el entorno de un comercio. El vending es una estrategia y método que busca satisfacer las necesidades de adquisición de artículos bajo las mejores condiciones de calidad, sin tener limitaciones de horario y rápidamente.



Es por ello que hoy en día, las máquinas vending se han convertido en una actividad comercial con gran liquidez y de rápido crecimiento a nivel global por mucho tiempo. No solo es una forma ingeniosa para captar recursos, sino que a su vez funciona como una fuente complementaria para nuestros ingresos, ya que no es necesario cumplir un horario laboral o contratar personal para que estos puestos mecánicos sean atendidos.

Optar por iniciar un negocio con máquinas vending, te da la oportunidad de ganar dinero mientras te encuentres en un pequeño viaje vacacional o incluso cuando estés durmiendo tranquilamente durante la noche, con el fin de generar ingresos sin importar la hora del día.



Por supuesto, no se debe olvidar que las personas comen y beben sin importar la temporada del año, haciendo que la idea de tener una máquina que pueda saciar esta necesidad fisiológica de manera rápida y sin problemas nunca será una mala idea, además de que te permitirá combinar esta inversión con tu empleo actual, ya sea de tiempo completo o parcial.

Las máquinas vending requieren como todo negocio una inversión inicial, además de reportar gastos generales varios, lo que es un punto sumamente excelente, ya que indica que es posible el poder recuperar la inversión en un tiempo relativamente corto y poder proseguir al aumento de tu capital.



Su alta rentabilidad junto a una serie de productos de primera necesidad que complementen tu plan de negocios con máquinas vending, te asegurará un público interesado todo el tiempo. Este tipo de negocios se encuentra en el inicio de su auge en Latinoamérica, donde los consumidores van encontrando una relación constante con este tipo de servicios, haciendo que su demanda se manifieste en un aumento considerable, rentable y sobre todo lucrativo.



# Las 10 Ventajas del Vending



Los avances tecnológicos y la sociedad moderna han permitido marcar como tendencia la presencia de los negocios automáticos, los cuales dan la facilidad de poder desarrollar a los emprendedores hasta 2 o más actividades que les facilite un ingreso adicional a las personas.

Cada vez son más los sistemas mecánicos y electrónicos que conforman la estructura de las máquinas expendedoras para ofrecer servicios y atenciones más rápidos que permitan la comercialización exitosa y sobre todo autónoma de la diversidad de productos que se pueden llegar a ofrecer al público.



Es así, como aprovechamos la oportunidad para conversar sobre 10 ventajas de gran importancia que trae consigo la inversión en planes de negocios enfocados al Vending.

1. **Puedes obtener ventas 24/7:** Este tipo de máquinas son en sí mismas un sistema de vitrinas abiertas al público todo el día durante todos los días del año, siendo una de las principales ventajas de este tipo de negocio.
2. **Realiza varios negocios al mismo tiempo:** El vending es un modelo de negocio sumamente compatible con otro tipo de actividades comerciales, ya que no necesitas una presencia física de algún vendedor.
3. **Invierte poco tiempo:** Este tipo de negocio, permite a los emprendedores disfrutar de mucho tiempo libre, mientras que en el caso de disponer de varias máquinas, solo deberás buscar asignar su mantenimiento e inspección a una persona encargada.



4. **Disfruta de la libertad:** No importa si caíste enfermo por un mal resfriado, te fuiste de viaje o simplemente dormiste todo el día, este tipo de máquinas y su plan de negocio te ofrecerá una libertad sumamente notable.
5. **Requiere poco mantenimiento:** con el avance de la tecnología, las máquinas vending van desarrollando su diseño hasta llegar a un punto en que su sistema le permitirá a los emprendedores solo administrar 15 horas semanales para su mantenimiento.
6. **Es a prueba de crisis:** Aunque el poder adquisitivo de las personas se pueda ver mal influenciado por la economía, las máquinas de vending ofrecen la oportunidad de siempre adquirir lo que necesitan por el distribuir productos de bajo costo.



7. **Inicia con poca inversión:** Lo interesante de este tipo de negocio es que puedes iniciar con una sola máquina e ir aumentando la cantidad de espacios a ubicar con el tiempo, siendo solo necesario reinvertir el dinero en nuevas máquinas.
8. **Es tu empleado ideal:** Este modelo de negocios ofrece la oportunidad de dejar atrás los sueldos, el pago de vacaciones, el pago de servicios sociales y demás regulaciones legales que se obtendrían al empezar un negocio importante.
9. **Tiene una alta demanda:** En Latinoamérica se encuentra recién comenzando este modelo de negocios, pero esto mismo es lo que le da mayor atractivo debido a la posibilidad de ir creciendo en él.
10. **Rentabilidad:** La ausencia de un personal contratado y todos los bajos costos hará que tu negocio perciba ingreso y no pérdidas de dinero.



# Máquina Vending: Un negocio que te subirá tu nivel de vida



En anteriores oportunidades hemos podido hablar sobre las grandes ventajas a nivel de negocios que trae las Máquinas Vending a todas esas personas que apuestan por ellas al momento de introducirlas en algún espacio de trabajo o público, pero es en esta oportunidad cuando queremos también hablar sobre sus beneficios en lo que se relaciona a nuestro nivel de vida y nuestro entorno en general, además de los beneficios que proporcionan a los mismos consumidores.



## Ingresos pasivos para ti

Un ingreso pasivo es aquel que se genera sin necesidad de llegar a intervenir tiempo o esfuerzo por parte del emprendedor, ya que por sí solas, las Máquinas Vending cumplen a gran medida y sin problema alguno esta característica. Claro está, es necesario siempre crear un esquema o control para su mantenimiento y servir las, pero fuera de esto, trabajan por sí solas y saldrás recompensado con un ingreso adicional cada mes.



De igual forma, vale la pena mencionar que para algunas empresas o pequeños emprendedores que están iniciando en el mundo comercial y laboral, puede tomar varios años dar rentabilidad a sus ideas o modelos de negocios, pero en un proyecto enfocado en las máquinas expendedoras, logran conseguir su estabilidad en muy pocos meses, ya que una vez seleccionadas las ubicaciones y además de haber analizado la fluidez de público y su mercado objetivo, solo se deberá instalar la máquina para comenzar a ganar un ingreso estable, sin dejar atrás el conocimiento de que el número de máquinas que un emprendedor o usuario posea determina en gran medida el número de ingresos que se poseerá.



## Más tiempo para compartir

Uno de los principales puntos que suelen preocupar a los emprendedores y empresarios, es la cantidad de tiempo que pueden disfrutar junto a sus familias y seres queridos después de haber iniciado su propio negocio, ya que como sabemos, este proceso necesita una gran inversión de nuestra atención para que logre un desarrollo exitoso. Es por ello que el modelo de negocios que ofrece las Máquinas Vending a los usuarios, aún más a los jóvenes emprendedores es que una vez establecida una rutina con una máquina expendedora, el negocio se convierte en una actividad fácil de operar, para posteriormente descubrir que tan solo necesitas invertir 15 horas de tu semana como máximo para lograr que este nuevo negocio funcione y puedas compartir tranquilamente con tu entorno familiar mientras obtienes ingresos cada mes.



Poder solventar la necesidad de los usuarios de tu mercado bajo un esquema de poca inversión y alta rentabilidad puede ser una excelente forma de comenzar a mejorar tu calidad y nivel de vida, además de que si lo deseas, puedes iniciar con este modelo de negocios como un elemento secundario a tu trabajo actual hasta que logres conseguir la estabilidad que deseas y poder gozar de libertad plena y tranquilidad.



# Máquinas Expendedoras: No compres si no podrás dedicar una hora al día

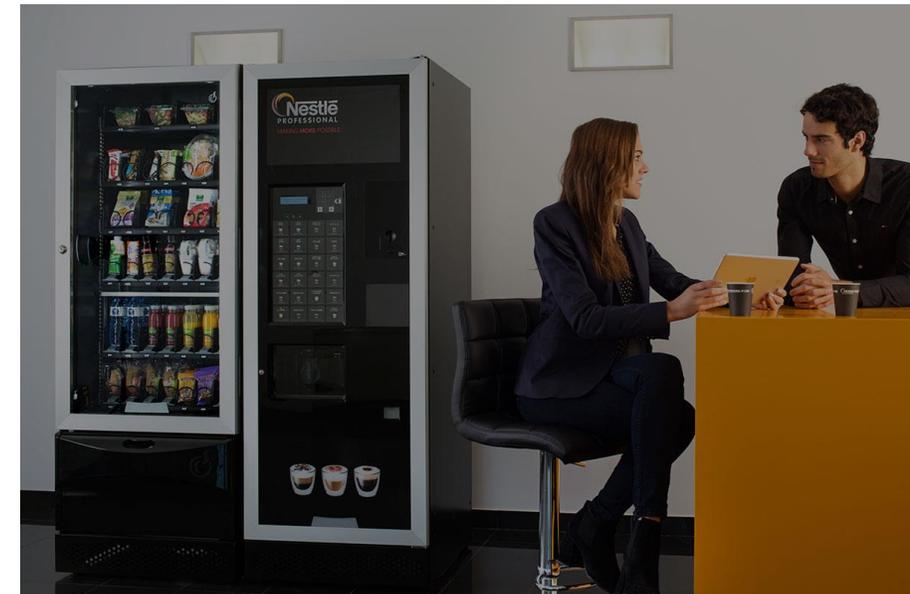
Las Máquinas Vending han presentado de manera indiscutible un aumento en su desarrollo en el mercado comercial en los últimos años. En países de Europa, este modelo de negocios ha traído consigo hasta más de 5 millones de máquinas ubicadas en su territorio y con el beneficio y la estabilidad económica a cientos de comerciantes emprendedores que se arriesgaron en este segmento del mercado, dando como resultado un número realmente impresionante.



No obstante, sabemos muy bien que hemos mencionado varias veces como este tipo de negocios ofrece a sus empresarios o comerciantes la facilidad de tiempo y la tranquilidad de un ingreso estable de manera pasiva cada mes, pero la verdad es que sin importar el modelo de negocios en el que estemos trabajando, siempre será importante la dedicación del esfuerzo de sus propietarios, y que como muchas veces hemos podido escuchar... “Si quieres las cosas bien hechas, hazlas tú mismo”.

## Una hora al día

A pesar que la tecnología ha avanzado tanto en los últimos años hasta el punto de otórgase modelos de Máquinas Vending con procesos automáticos para la atención de las necesidades de los clientes y hasta de auto limpieza interna, siempre será importante que sus inversionistas o propietarios dediquen al menos una hora al día de inspeccionar el estado de sus respectivas máquinas, para siempre ofrecer un alto nivel de calidad en su funcionamiento como también la importancia de verificar que estén surtidas.



El suministro, la limpieza e incluso el mantenimiento de las Máquinas Vending dependerá siempre de la frecuencia con la que estas sean utilizadas, por lo que si tu maquina funciona todos los días, será necesario realizar una limpieza y recarga un par de veces a la semana, por lo que se hace mucho más necesario dedicarle una hora mínima de nuestro día para poder verificar estos puntos.

Adicionalmente a esto, es importante también definir con anticipación qué tipo de gestión tendrá tu negocio de Máquinas Vending, ya que por lo general se pueden decir entre una Gestión Total, en el cual el proveedor de los servicios se hace cargo de todo lo relacionado a su mantenimiento y suministro o a través de un proceso de Autogestión, en donde tú como propietario y emprendedor tomas la decisión de los planes de oferta, selección de precios, mantenimiento, etc.



Tal vez la inversión en un modelo de negocios que emplee Máquinas Vending trae consigo una gran variedad de beneficios que influyen positivamente en nuestra calidad de vida, pero claro está, como cualquier cosa en esta vida, se necesita de mucho esfuerzo de nuestra parte para lograr acercarnos cada vez más a nuestras metas.



# Tips para que tu Máquina Vending venda cada vez más



¿Ya comenzaste tu nuevo negocio con Máquinas Vending? Entonces ya has dado el paso más importante en tu camino como exitoso emprendedor y es por ello que queremos compartir contigo unos cuantos Tips que ayudará a que tu negocio venda cada vez más.



## 1. Revisa los datos de tus ventas:

Las Máquinas Vending logran reportar datos de las ventas por unidades realizadas y también en dinero, por lo que a pesar de que tan solo tengas una sola máquina funcionando en tu nuevo negocio, es importante revisar estos reportes y guardarlos para posteriormente puedas encontrar información muy valiosa para tu emprendimiento. Conocer la efectividad del punto de venta seleccionado y la identificación de los productos más vendidos son algunos de los elementos que podrás verificar. No obstante, no es necesario un programa complicado de contabilidad para poder llevar a cabo este análisis, ya que con una simple tabla de Excel puedes lograrlo y así dar inicio a la toma de decisiones más acertadas para el futuro de tu negocio.



## 2. Separa las ventas de tus máquinas

Si ya has logrado avanzar en tus ingresos y poseen varias Máquinas Vending en funcionamiento, entonces es muy importante recordar que se debe separar los datos de las ventas de cada máquina, ya que es muy común cometer el error de ver dicha información como parte de un solo negocio, para posteriormente meter el dinero recaudado todo junto a final del día. Un consejo muy útil es el de separar el dinero de cada máquina y registrar los datos en una tabla de Excel por separado y bien identificados, con el fin de revisar los niveles de rentabilidad de cada máquina e influenciar en tus decisiones futuras.



### 3. Encuentra grandes aliados

Aunque no lo creas, este tipo de negocios para poder funcionar de manera eficiente ha de necesitar unos cuantos aliados para lograr una estabilidad y un buen flujo de la información, aún más por ser un modelo de negocios que no necesita tanto tiempo la presencia de nuestra persona. Personas que trabajen en áreas de seguridad y el aseo del espacio donde tengas ubicada tu Máquina Vending se pueden convertir en tus ojos y oídos durante las 24 horas del día, por lo que es importante compartir con ellos una buena relación. Ellos pueden verificar reacciones de los usuarios por productos que no estés ofreciendo como también pueden comentar la cantidad de personas que transitan en el espacio donde has ubicado tu máquina, sin dejar atrás los comentarios que pueden hacer las personas sobre tu máquina, tales como su aspecto, diseño y funcionalidad.



La verdad es que estos son solo algunos pasos o Tips que puedes seguir para lograr aumentar tus ventas, pero también todo dependerá del tiempo que le dediques a tu negocio para lograr que todo se cumpla al pie de la letra y sin problemas.





**grupobiz**  
La idea es ser útil



**+52 33 80 00 60 35**



**TEATENDEMOS@GRUPOBIZ.COM.MX**



**GRUPOBIZ.COM.MX**